

# Alphabet Inc. (GOOGL)

## 个股分析报告

行业：互联网广告与云计算  
报告日期：2026 年 10 月 30 日  
行情截至 2026-10-29 收盘

本报告基于公开信息由 AI 自动整理生成，仅供参考，不构成投资建议

核心结论：营收加速但现金流转负，市场惩罚的是资本开支而非需求

| 关键数据        | 数值                 |
|-------------|--------------------|
| 收盘价（当日涨跌幅）  | 283.82 美元（-12.64%） |
| 总市值         | 约 35332.75 亿美元     |
| PE(最近完整财年)  | 26.26 倍            |
| PB(最近一期)    | 5.21 倍             |
| 股息率(最近完整财年) | 0.28%              |
| 52 周区间      | 270.70~408.61 美元   |
| 成交额/换手率     | 397.04 亿美元／1.14%   |

行情数据截至：2026-10-29 收盘

一、投资要点

- **单季营收超预期增长但利润与现金流双杀：**Q3 营收 1275.77 亿美元同比+24.7%，净利润 264.68 亿美元同比-24.3%，自由现金流-90.7 亿美元，单日-12.64%创上市最大跌幅
- **云与订阅是增长引擎，搜索广告是现金底座：**Cloud Q3 同比+103%、FY2025 经营利润率 23.7%；订阅/平台/设备+19.1%；搜索及其他营收占比 55.7%、+13.4%
- **估值已回落到同业中位，价格不再为 AI 溢价付费：**PE(完整财年)26.26 倍、PB5.21 倍，低于 MSFT 29.53 倍/8.39 倍、AMZN 34 倍，与 META 26.59 倍接近；收盘 283.82 美元

市场预期与证据

- **市场在定价：**市场隐含每股收益年化增速约 14.2%，与 2026E EPS 约 20.59 美元、7 家机构目标价均值约 436 美元隐含的修复预期方向相近，但主流叙事已从 AI 领先转为资本开支侵蚀自由现金流。
- **证据显示：**证据与一致预期部分吻合：营收+24.7%验证需求；差异在利润端，其他收入净额由正 127.59 亿美元转为负 82.21 亿美元，FCF 转负、当季零回购，主营盈利能力能否被验证仍待季报。AI Mode 变现率低于传统搜索，是尚未被定价的变量。

证据倾向：偏空；置信度：中（部分财务字段仍缺官方核验或披露日期）

营收加速但利润与 FCF 同步转负，估值已回落却仍隐含 14.2%增速要求，基本面与价格短期无缓冲。

二、生意与竞争力

2.1 业务结构

以搜索/YouTube 广告拍卖向数百万广告主收费，叠加云算力长约与消费者订阅，靠十亿级分发与自研 TPU 定价。

| 业务板块         | 收入占比  | 毛利率 | 收入增速   | 要点                    |
|--------------|-------|-----|--------|-----------------------|
| Google 搜索及其他 | 55.7% | —   | +13.4% | 现金牛，AI Mode 变现率低于传统搜索 |

| 业务板块            | 收入占比              | 毛利率 | 收入增速   | 要点                                 |
|-----------------|-------------------|-----|--------|------------------------------------|
|                 | (FY2025)          |     |        |                                    |
| Google Cloud    | 14.6%<br>(FY2025) | —   | +35.8% | FY2025 经营利润率 23.7%；Q3 2026 增速+103% |
| Google 订阅、平台与设备 | 11.9%<br>(FY2025) | —   | +19.1% | 付费订阅超 3.25 亿，Services 内最快          |
| YouTube 广告      | 10.0%<br>(FY2025) | —   | +11.7% | 创作者分成是主要成本项                        |
| Google Network  | 7.4%<br>(FY2025)  | —   | -1.9%  | 连续两年下滑，联盟广告承压                      |
| Other Bets      | 0.4%<br>(FY2025)  | —   | -6.7%  | Waymo 为主，FY2025 经营亏损 75.15 亿       |

## 2.2 竞争优势

### 竞争优势强度：强

- 十亿级分发入口：Search/Android/Chrome/YouTube，Q3 2026 Gemini App 月活 10 亿
- 纵向一体化 TPU：自研芯片对冲 NVIDIA 依赖，Gemini 单位服务成本降 78%（公司口径）
- 云合同存量 5610 亿美元 backlog，超 55%两年内确认，18 条十亿美元级产品线

主要威胁：反垄断救济削弱默认位协议；AI Mode 变现率低于传统搜索；最大云客户与模型竞争者重合。

## 2.3 产业链位置与盈利趋势

- TAC（流量获取成本）FY2025 约 599 亿美元、占广告收入 20.3%，付给浏览器/终端默认位与联盟发布商；2025 年 TAC 增 9.2%低于广告收入增 11.4%，当前议价有利，但反垄断救济正限制排他默认协议。
- 技术基础设施为价格接受方：2026 年 capex 指引 1950–2050 亿美元，先进制程/HBM/封装全球紧张，TPU 由博通协同设计、台积电代工，同时大量采购 NVIDIA GPU。
- 广告侧（约 73%营收）为拍卖定价、无长约，公司是定价者；但预算可单季流向 Meta/TikTok/Amazon，宏观走弱直接压低搜索广告单价。
- 云侧面对超大规模企业客户，以算力换长约，单笔越大客户议价力越强；Q3 2026 云增速 +103%主要靠 AI 实验室需求。
- 10-K 明示 FY2023–2025 无单一客户或关联客户群占营收 10%以上；云 backlog 端传 Anthropic 占四成以上（单一来源估算，公司未确认），两者口径不同勿混用。
- FY2025 应收账款 629 亿、周转约 57 天，AR/净利润 0.48 倍；应付账款仅 122 亿、周转约 27 天，属快付供应商，不靠占用上游资金。

| 年度     | 毛利率   | 净利率   | 变动原因               |
|--------|-------|-------|--------------------|
| FY2021 | 56.9% | 29.5% | 广告强劲、云仍亏损          |
| FY2022 | 55.4% | 21.2% | 广告需求走弱，TAC 与内容成本刚性 |

| 年度     | 毛利率   | 净利率   | 变动原因                                  |
|--------|-------|-------|---------------------------------------|
| FY2023 | 56.6% | 24.0% | 裁员提效，云亏损收窄                            |
| FY2024 | 58.2% | 28.6% | 广告量价齐升，云经营利润率 14.1%转正                 |
| FY2025 | 59.7% | 32.8% | 成本仅+11%低于营收+15%，云利润率升至 23.7%；净利率含股权重估 |

处微笑曲线右端（平台/生态高毛利），叠加自研 TPU 上游一体化与云算力中游。进一步提利润率靠广告变现效率、云规模摊薄折旧、TPU 外销芯片层利润；2021-2022 年毛利率为历史披露值。

2.4 行业与同行对比

数字广告为三巨头加零售媒体格局，云为 AWS/Azure/Google Cloud 三家；当前最关键变量是 AI 算力军备竞赛推高 capex，增长越快短期利润率越受压。

| 公司                    | 定位                  | 可比数据                                                  | 与本公司差异                       |
|-----------------------|---------------------|-------------------------------------------------------|------------------------------|
| Alphabet (GOOGL)      | 分发+自研芯片+前沿模型+自有云四件套 | FY2025 营收 4028 亿美元、毛利率 59.7%、静态 PE 约 30 倍             | 唯一四件套齐备，云增速两倍于 Azure         |
| Microsoft (MSFT)      | 企业软件+Azure 云        | Azure 单季 331.7 亿美元、+48%（2026-09 季）；PE(最近完整财年) 29.53 倍 | 缺搜索分发与自有领先模型                 |
| Amazon (AMZN)         | 电商+AWS 云+零售媒体       | PE(最近完整财年) 34 倍                                       | 站内高购买意图搜索，缺模型领先性             |
| Meta Platforms (META) | 社交与短视频广告            | PE(最近完整财年) 26.59 倍                                    | 缺云与芯片外销，与 Google 合作 TorchTPU |
| Apple (AAPL)          | 终端生态与默认搜索分发方        | PE(最近完整财年) 46.77 倍                                    | Alphabet 最大 TAC 对手方，兼生态竞争者   |

核心优势是分发规模、自研 TPU 与云 backlog 三位一体，广告侧为定价者；短板是云规模仍略小于 Azure/AWS、AI Mode 变现率偏低，且资本强度使自由现金流口径回报承压。

三、财务质量

3.1 经营业绩

| 报告期                    | 营业收入        | 同比    | 归母净利润       | 同比     | 调整后同比 | 毛利率   |
|------------------------|-------------|-------|-------------|--------|-------|-------|
| 2026 Q3（截至 2026-09-30） | 1275.77 亿美元 | 24.7% | 264.68 亿美元  | -24.3% | —     | 59.7% |
| 2025 财年（截至 2025-12-    | 4028.36 亿美元 | 15.1% | 1321.70 亿美元 | 32.0%  | —     | 59.6% |

| 报告期                    | 营业收入        | 同比    | 归母净利润       | 同比    | 调整后同比 | 毛利率   |
|------------------------|-------------|-------|-------------|-------|-------|-------|
| 31)                    |             |       |             |       |       |       |
| 2024 财年（截至 2024-12-31） | 3500.18 亿美元 | 13.9% | 1001.18 亿美元 | 35.7% | —     | 58.2% |

营业收入与归母净利润按同期间官方报表及明确币种列示；调整后盈利与法定利润分别比较。表中营业收入、归母净利润共 6 项，6 项与发行人定期报告原文逐项比对一致。同比增速按原文本期、上期数推算了 6 项，6 项与表中一致。

Q3 营收增长而净利润下降，其他收入（费用）净额由上年同期正 12.759 十亿美元转为负 8.221 十亿美元；九个月净利润则受大额其他收入影响，合并净利润不宜直接代表主营趋势。

### 3.2 财务健康检查

| 指标        | 数值                  | 判断 | 说明                 |
|-----------|---------------------|----|--------------------|
| 资产负债率     | 32.5% (2026-09-30)  | 良好 | 负债占总资产比例较低。        |
| 经营现金流/净利润 | 1.25 倍 (2025 财年)    | 良好 | 经营现金流高于净利润，现金转化较强。 |
| ROE       | 约 35.7% (2025 财年估算) | 良好 | 以年初年末股东权益均值估算。     |
| 应收账款周转天数  | 约 52 天 (2025 财年估算)  | 良好 | 按期末应收余额近似均值估算。     |
| 流动比率      | 2.79 倍 (2026-09-30) | 良好 | 流动资产对流动负债覆盖充足。     |

## 四、估值与市场预期

### 4.1 估值水平

| 指标         | 当前                        | 自身历史          | 同行对比                                                                     |
|------------|---------------------------|---------------|--------------------------------------------------------------------------|
| 总市值        | 约 3.533 万亿美元 (2026-10-29) | —             | —                                                                        |
| PE(最近完整财年) | 26.26 倍                   | — (同口径历史样本不足) | 中位数 31.77 倍 (Microsoft29.53、Amazon 34.00、Meta Platforms26.59、Apple46.77) |
| PB(最近一期)   | 5.21 倍                    | — (同口径历史样本不足) | 中位数 7.21 倍 (Microsoft8.39、Amazon4.                                       |

| 指标          | 当前     | 自身历史          | 同行对比                                                                       |
|-------------|--------|---------------|----------------------------------------------------------------------------|
|             |        |               | 34、Meta Platforms6.03、Apple47.55 )                                         |
| PS(最近完整财年)  | 8.77 倍 | — (同口径历史样本不足) | 中位数 10.04 倍<br>(Microsoft11.90、Amazon 3.71、Meta Platforms8.17、Apple12.28 ) |
| 股息率(最近完整财年) | 0.28%  | —             | —                                                                          |

估值倍数由程序按 2026-10-29 收盘数据计算 (市盈率/市销率按最近完整财年、市净率按最近一期) ; 同行倍数按 2026-10-29 收盘数据同口径计算

市场隐含预期：以当前 26.26 倍市盈率计，若投资者要求年化 8% 的回报、10 年后按 15 倍市盈率估值，每股收益需年均增长约 14.2%（不计分红，偏保守），短期机构净利润预测与该长期每股收益增速的期限及口径不同，不能直接比较高低。

PE(完整财年)26.26 倍、PB5.21 倍，落在 MSFT 29.53 倍与 META 26.59 倍之间，同行中不贵也未折价。按 26.26 倍、要求年化 8% 回报并按 15 倍退出，隐含每股收益需年均增长 14.2%，即价格要求 AI 投入在约十年内转化为两位数利润增长；这个要求高于广告现金牛的自然增速，容错空间小。

#### 4.2 一致预期

| 年度    | 营业收入     | 归母净利润 | 净利润增速 | 每股收益(EPS) |
|-------|----------|-------|-------|-----------|
| 2026E | 499 十亿美元 | —     | —     | 20.59 美元  |
| 2027E | 625 十亿美元 | —     | —     | 15.34 美元  |
| 2028E | 759 十亿美元 | —     | —     | 18.39 美元  |

Kaplio 截至 2026-10-29；营收分析师数分别为 12、20、10。2026E EPS 另有来源预测 16.26 美元，口径冲突未取平均。

#### 4.3 机构观点

Kaplio 近一季度 7 个目标价均值 436.39 美元（350–515）；MarketBeat 覆盖 56 名分析师、均值 425.04 美元；最新列示评级为 10 月 29 日。

| 机构             | 评级                | 日期         | 备注                    |
|----------------|-------------------|------------|-----------------------|
| KeyBanc        | —                 | 2026-10-29 | 目标价由 410 美元下调至 385 美元 |
| Morgan Stanley | Overweight        | 2026-10-29 | 目标价由 400 美元下调至 375 美元 |
| Citizens       | Market Outperform | 2026-10-22 | 目标价由 515 美元下调至 450 美元 |
| BMO Capital    | Outperform        | 2026-10-20 | 目标价由 465 美元上调至 480 美元 |

## 五、催化剂与近期事件

### 5.1 未来关键节点

| 时间                    | 事件                    | 看点                                        |
|-----------------------|-----------------------|-------------------------------------------|
| 2027-02-02（预计，未获公司确认） | Q4 及 FY2026 业绩与资本开支指引 | 重点看 2027 年资本开支具体规模、自由现金流路径，以及搜索增长和云利润率表现。 |
| 2027-02 中旬（预计）        | FY2026 10-K 备案        | 核对全年回购、ATM 额度使用、债务到期结构及承诺事项披露。            |
| 2027-04-27（预计）        | Q1 2027 业绩发布          | 关注资本开支与自由现金流是否改善，以及云业务增长和利润率能否延续。         |

### 5.2 近期重要事件

- **2026-10-28 Q3 营收与 EPS 不及预期（利空）**：营收 USD 127.58B、稀释 EPS USD 2.12，均低于一致预期；自由现金流为负 USD 9.07B，季度回购为零。Google Cloud 营收同比增长 103%，但现金流与股东回报转弱成为主要压力。
- **2026-10-27 至 2026-10-28 Gemini 与 Genie 新模型发布（利好）**：公司发布 Gemini 4 Carbon 与 Genie 4，并称 Gemini App 用户达 10 亿。产品进展增强 AI 竞争力，但收入转化仍待后续验证。

## 六、多空分歧与风险

### 6.1 看多理由

- Cloud 单季同比+103%远快于 Azure 的+48%，云经营利润率已到 23.7%，规模摊薄仍在推进
- 搜索及其他仍占营收 55.7%且+13.4%，现金牛未失速；TAC+9.2%低于广告收入+11.4%
- 合同存量 5610 亿美元、超 55%两年内确认，云端收入能见度高于广告侧

### 6.2 看空理由

- 当季自由现金流-90.7 亿美元、回购为零，2026 年 capex 指引 1950–2050 亿美元，股东回报被资本开支挤压
- 净利润同比-24.3%，其他收入净额由正 127.59 亿转为负 82.21 亿；AI Mode 变现率低于传统搜索，广告单价承压
- 单日-12.64%放量至 20 日均量 4.52 倍，距 52 周低点 270.70 美元仅约 4.8%，机构同步降权会使估值继续向同业低位靠

### 6.3 其他风险

- 反垄断救济限制默认位协议，TAC 议价优势可能反转，直接推高流量获取成本、压低广告利润率
- TPU 依赖博通设计与台积电代工，先进制程与 HBM 紧张若延续，capex 超支将推迟 FCF 转正时点

- 云 backlog 若高度集中于单一 AI 实验室客户（单一来源估算占四成以上），其融资节奏变化会直接冲击云增速与估值溢价
- 股息率仅 0.28%、回购暂停，若股价低迷延续，缺少股东回报缓冲会让估值分位继续下移

七、跟踪清单

| 跟踪指标                | 当前                             | 验证看多                          | 验证看空                               |
|---------------------|--------------------------------|-------------------------------|------------------------------------|
| 自由现金流与季度回购          | Q3 FCF -90.7 亿美元，回购为零          | 季度 FCF 回正且重启回购，金额回到百亿美元级别     | 连续两季 FCF 为负、回购持续为零                 |
| 2027 年 capex 指引     | 2026 年指引 1950-2050 亿美元         | Q4 电话会给出增速放缓、FCF 路径明确改善的指引    | 2027 年 capex 增速高于 2026 年且不给 FCF 指引 |
| Google Cloud 增速与利润率 | Q3 同比 +103%，FY2025 经营利润率 23.7% | 增速维持 80%以上且经营利润率不低于 23.7%     | 增速回落至 50%以下或利润率跌破 20%              |
| 搜索及其他营收增速           | FY2025 占比 55.7%、同比+13.4%       | 季度增速维持 13%以上，AI Mode 变现率提升获披露 | 增速跌破 10%或 TAC 占比回升                 |

八、股价与短线展望（未来一周，情景推演，仅供参考）

⚠ 风险提示：以下内容仅为基于 2026-10-29 收盘技术位与资金面的主观情景推演，不构成投资建议，也不构成对实际走势的预测。

8.1 技术面概况

10/29 单日-12.64%创上市以来最大单日跌幅，收盘同时跌破布林下轨与全部均线，MACD 绿柱加速扩张，趋势全面转弱；但 RSI6 仅 13.4、价格在布林下轨外，短线极端超卖。距 52 周高点回撤约 30.5%，距 52 周低点 270.70 仅约 4.8%，下方防守空间有限。

| 指标               | 数值                                                   | 解读                    |
|------------------|------------------------------------------------------|-----------------------|
| 均线（MA5/10/20/60） | MA5 313.26 / MA10 325.03 / MA20 337.09 / MA60 341.61 | 全部位于股价上方并向下，趋势结构破坏    |
| MACD（DIF/DEA/柱）  | DIF -9.419 / DEA -4.464 / 柱 -9.910                   | 绿柱由-5.718 加速扩张，下行动能未减 |
| RSI6/RSI14       | RSI6 13.4 / RSI14 22.3                               | 严重超卖，具备技术性反抽条件        |
| 布林带（上/中/下轨）      | 上轨 371.85 / 中轨 337.09 / 下轨 302.33                    | 收盘已跌破下轨，价格运行于轨道之外     |
| 量能（相对 20 日均量）    | 4.52 倍（1.397 亿股）                                     | 极端放量下跌，机构集中减仓特征       |

8.2 关键价位

| 位置   | 区间         | 说明                                                     |
|------|------------|--------------------------------------------------------|
| 短期压力 | 300~306 美元 | 布林下轨 302.33 转为压力叠加 300 整数关口；收复是止跌第一步                   |
| 第一支撑 | 280~284 美元 | 10/29 最低 280.36、收盘 283.82、盘后 280.66；跌破则直接指向 52 周低点     |
| 强支撑  | 270~275 美元 | 52 周低点 270.70（2025-11-14）；失守后均线与布林带均失效，下方无本报告可参照的成交密集区 |

### 8.3 按历史波动率测算的一周区间

以 2026-10-29 价格 283.82 美元为基准，用近 300 个交易日的收益分布（按当前指数加权日波动率约 3.6%缩放，保留这只股票自身的大涨大跌频率）推算未来 5 个交易日的收盘价范围：

| 覆盖概率  | 价格区间             | 相对基准          |
|-------|------------------|---------------|
| 约 68% | 266.08~309.54 美元 | -6.3%~+9.1%   |
| 约 95% | 235.53~345.78 美元 | -17.0%~+21.8% |

该区间只反映这只股票近期的波动幅度，不含涨跌方向判断；遇到重大公告或大盘急跌，实际走势仍可能超出区间。

### 8.4 未来一周情景（主观权重，非统计概率）

- **震荡整理、以时间换空间（相对权重较高，约五成）**：价格带 280~302 美元。量能回落至 4,000 万股以下、成交额回到 200 亿美元以内，纳指不再同步破位且无新的 AI 资本开支利空，则 280~284 反复测试不破。按历史波动率测算，一周后收盘落在该区间的概率约 40%。
- **偏弱下行、再试 52 周低点（权重中等，约三成）**：价格带 270~280 美元。再现单日 8,000 万股以上放量下跌、10 年期美债利率进一步上行、或大型机构目标价下调至 300 美元以下，跌破 280.36 后 270.70 为最后防线。按历史波动率测算，一周后收盘落在该区间的概率约 15%。
- **反弹走强、修复至缺口下沿（权重偏低，约两成）**：价格带 302~313 美元。需 AI 广告变现量化进展、TPU 外部订单或回购加码等新增利多，且反弹成交额放大至 250 亿美元以上并站上 302；否则仅属超卖反抽。按历史波动率测算，一周后收盘落在该区间的概率约 10%。

括号内是主观权重；句末的概率由上面的波动率区间反推，只反映波动幅度、不含方向判断。

### 8.5 资金与流动性

10/29 成交 1.397 亿股为 20 日均量 4.52 倍，成交额 397.04 亿美元、换手率 1.14%（总股本口径），常态日成交额约 150~190 亿美元、换手率约 0.25%。机构持股约八成，前两大为 BlackRock 6.79%、Vanguard Capital Management 6.14%（2026-06-30 报告期），伯克希尔哈撒韦持有约 1.06 亿股（2026-06-30 13F）；三季度调仓尚未反映。筹码由被动与主动机构主导，放量下跌更可能是组合同步降权，而非单一主体行为。

若单日成交量回落至 3,000 万股附近且收盘守住 280 美元，视为恐慌抛压释放完成；若反弹单日成交额放大至 250 亿美元以上并收于 302 美元上方，视为资金回补信号。

以上情景推演基于 2026-10-29 收盘数据及历史价格、技术指标测算，短期股价还会受消息面、资金面、大盘环境等多重因素扰动，技术指标本身存在滞后性和局限性，不构成对未来实际走势的保证，也不构成买卖建议，请结合最新市场信息独立判断并自行承担投资风险。

## 数据来源

*content-archive.fast-edgar.com —*

*<https://content-archive.fast-edgar.com/20260205/AQ2ZK22CZ222B2Z222G22OAMDBSZJ228K82/R32.htm#1>*

*Revenues — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204426000018/R12.htm#1>*

*Alphabet Inc. (Form: 10-K, Received: 02/05/2026 06:05:03) - • Changes to U —*

*<https://www.marketwatch.com/investing/secfile/19118529#8>*

*Alphabet (GOOGL) Business Metrics & Revenue Breakdown —*

*<https://stockanalysis.com/stocks/googl/financials/metrics/#1>*

*Document — <https://content-archive.fast-edgar.com/20260204/AM22D22CZ222D2Z222M22OABAKGQJ228282/googexhibit991q42025.htm#1>*

*Alphabet (GOOGL) Revenue by Segment — <https://stockanalysis.com/stocks/googl/metrics/revenue-by-segment/>*

*谷歌母公司 Alphabet 2025 年营收首破 4000 亿美元- DoNews —*

*<https://www.donews.com/news/detail/1/6414637.html>*

*Alphabet (GOOG) Revenue by Segment - Alphabet Inc — <https://stockanalysis.com/stocks/goog/metrics/revenue-by-segment/#1>*

*SEC 10-K • GOOGL — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204426000018/goog-20251231.htm>*

*SEC 10-Q • GOOGL — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204426000084/goog-20260930.htm>*

*腾讯财经行情 (2026-10-29) — <https://gu.qq.com/usGOOGL>*

*SEC 10-Q 资产负债表已发行普通股 — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204426000084/>*

*sec.gov — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204426000071/goog-20260630.htm>*

*SEC 10-Q • 通用 TTM 稀释 EPS — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204426000048/goog-20260331.htm>*

*SEC 10-Q • 通用 TTM 稀释 EPS — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204425000091/goog-20250930.htm>*

*拼接年度利润及股数 — <https://www.sec.gov/Archives/edgar/data/1652044/000165204425000014/goog-20241231.htm>*

*Alphabet (GOOGL) Q3 2026 Earnings Call Transcript & Audio —*

*<https://stockanalysis.com/stocks/googl/transcripts/712854-q3-2026/>*

*Alphabet (GOOGL) Q3 2026 Earnings Call Transcript — <https://finance.yahoo.com/markets/stocks/articles/alphabet-googl-q3-2026-earnings-054403755.html>*

*Alphabet laporkan pendapatan naik dan laba bersih turun pada Q3 2026 —*

*<https://www.antaranews.com/berita/5819099/alphabet-laporkan-pendapatan-naik-dan-laba-bersih-turun-pada-q3-2026>*

*Alphabet Announces Third Quarter 2026 Results October 29, 2026 —*

*<https://www.jamessharp.co.uk/market-news/alphabet-announces-third-quarter-2026-results/>*

*Alphabet Inc. shares: Google parent stock price falls 10% post Q3 earnings | What should investors do? | Stock*

*Market News — <https://www.livemint.com/market/stock-market-news/alphabet-inc-shares-google-parent-stock-price-falls-10-post-q3-earnings-check-goog-performance/amp-11793247168396.html>*

Alphabet Class A (GOOGL) Q3 2026 Earnings Report - Results, Call & Slides - TipRanks.com — <https://www.tipranks.com/stocks/googl/earnings/q3-2026-report?llf=earnings-event-entry&custom18=stockpage&ref=blog>

Alphabet Shares Plunge 9% After Hours on Revenue Miss, Widening FCF Deficit (Update) - Yonhap Infomax — <https://en.infomaxai.com/news/articleView.html?idxno=145681>

Alphabet's revenue jumps 25% to \$127.6B in Q3 — <https://www.aa.com.tr/en/economy/alphabets-revenue-jumps-25-to-1276b-in-q3/4104395>

超3万亿元一夜蒸发！国际科技巨头，股价暴跌 — <https://finance.sina.com.cn/wm/2026-10-30/doc-iniwyfwa2419101.shtml>

GOOGL: Alphabet Stock Drops 10% as Wall Street Searches for Better Earnings — <https://in.tradingview.com/news/tradingview:0fba1e168094b:0-googl-alphabet-stock-drops-10-as-wall-street-searches-for-better-earnings/>

Google stock after Alphabet earnings: Google stock falls over 10% after Alphabet misses Q3 revenue estimates: Why analyst sees buying opportunity - The Economic Times — [https://m.economictimes.com/world/business/google-stock-falls-over-10-after-alphabet-misses-q3-revenue-estimates-why-analyst-sees-buying-opportunity/amp\\_articleshow/135280542.cms](https://m.economictimes.com/world/business/google-stock-falls-over-10-after-alphabet-misses-q3-revenue-estimates-why-analyst-sees-buying-opportunity/amp_articleshow/135280542.cms)

US close: Alphabet sell-off weighs on tech stocks as earnings disappoint — [http://companyresearch.digitallook.com/news/36316310/US\\_close\\_Alphabet\\_sell-off\\_weighs\\_on\\_tech\\_stocks\\_as\\_earnings\\_disappoint.html?&username=&ac=](http://companyresearch.digitallook.com/news/36316310/US_close_Alphabet_sell-off_weighs_on_tech_stocks_as_earnings_disappoint.html?&username=&ac=)

AI 투자 우려 재점화...뉴욕증시 일제히 하락, 알파벳 13% ↓ (종합) | 연합뉴스 — [https://www.yna.co.kr/view/AKR20261030008451072?section=international/all&site=major\\_news01](https://www.yna.co.kr/view/AKR20261030008451072?section=international/all&site=major_news01)

Earnings Trigger US Cloud Sector Pre-Market Drop; ServiceNow Plunges 19%, Alphabet Drops Over 10% — <https://www.mitrade.com/insights/news/live-news/article-8-2210698-20261029>

本报告由AI基于公开渠道信息自动检索、整理并生成，信息截至2026-10-29收盘，可能存在时效性差异，具体数据请以公司正式公告及权威数据终端为准。本报告仅为信息整理与研究参考，不构成任何投资建议，投资者应独立判断并自行承担投资风险。